

ZIELGRUPPEN

Gesellschafter, Geschäftsführer, Vorstände von Agrarunternehmen und Unternehmer

REFERENT/EN

Leitung: Benno Steiner
Geschäftsführender Gesellschafter,
Steiners Agrarexperten GmbH



Je nach Veranstaltungsort wechselnde
Co-Referenten, z.B. Wirtschaftsprüfer,
Banken-Firmenkundenberater, oder
andere.

KOSTEN

Pro Teilnehmer 70 €, inkl. MwSt.
Die Pauschale beinhaltet auch die Kaffeepause, Getränke und einen kleinen Imbiss.

ANMELDUNG:



Steiners Agrarexperten GmbH
Innstraße 2 b * 83064 Raubling
Tel. 08035.9558228 * Fax. 08035.9558227
Email: info@steiners-agrarexperten.de
www.steiners-agrarexperten.de
www.steiners-ma.de * www.bennosteiner.de

TERMINE UND ORTE:

| Bundesland | Datum | Ort | Lokalität |
|------------------------|--------------|---------------------------|-----------|
| Sachsen | 09.11.2 1 | Meißen | |
| Thüringen | 10.11.2 1 | Erfurt/Weimar | |
| Sachsen-Anhalt | 17.11.2 1 | 06406 Bernburg-Strenzfeld | |
| Brandenburg | 18.11.2 1 | Königs Wusterhausen | |
| Mecklenburg-Vorpommern | 19.11.2 1 | Waren/Müritz | |

Beginn jeweils um 9.00 Uhr. Es handelt sich um Halbtagsveranstaltungen. Die Dauer beträgt rd. 3 Stunden.
Die Teilnehmerzahl ist begrenzt, daher bitte unbedingt anmelden.
Sollten Sie an einem dieser Tage keine Zeit haben, können Sie auch einen persönlichen Gesprächs- und Informationstermin vereinbaren.



Steiner Agrarexperten GmbH, Innstraße 2 B, 83064 Raubling



laden Sie sehr herzlich ein:

Halbtagesseminar:

Unternehmensnachfolge, -beteiligung und -verkauf im Agrarbereich erfolgreich gestalten



Unternehmensnachfolge, -beteiligung und -verkauf im Agrarbereich erfolgreich gestalten

HINTERGRUND

Sie möchten Ihr Unternehmen abgeben, aber sind sich nicht sicher, wann, wie und zu welchen Konditionen?

Die Unternehmensnachfolge, eine Unternehmensbeteiligung oder einen Unternehmensverkauf plant man in der Regel nur einmal im Leben. Beim vermutlich wichtigsten Vertrag und Geschäft des Lebens fehlt aber meistens die Erfahrung.

Viele Unternehmer schieben aus Angst vor der Entscheidung und etwas Falsches zu tun deshalb die Entscheidung hinaus, manchmal bis es zu spät ist.

Andere Unternehmer starten den Nachfolgeprozess, machen aber alles selbst und dabei passieren vermeidbare Fehler. Oft verlieren sie dadurch Zeit, erzielen einen schlechten Preis, verprellen potenzielle Käufer, bzw. die Mitarbeiter, oder die Hausbanken und übergeben ihren Nachfolgern ein angeschlagenes Unternehmen.



Wollen Sie herausfinden, wie ein Unternehmensverkauf oder die Nachfolge erfolgreich funktioniert? Dann sollten Sie an unserem Seminar teilnehmen.

ZIELSETZUNG

In dieser Veranstaltung erhalten Sie einen ersten Überblick über die Durchführung einer Unternehmensnachfolge, Unternehmensverkauf oder einer Unternehmensbeteiligung.

Die Inhalte des Seminars „Unternehmensnachfolge, -beteiligung und -verkauf im Agrarbereich“ haben wir so ausgelegt, dass Sie über alle Bereiche der unterschiedlichsten Transaktionsmöglichkeiten informiert werden. Dabei gehen wir gezielt auf den generellen Verlauf und auf Spezialbereiche ein, die in der Praxis häufig vorkommen und zeigen Gefahren, sowie Möglichkeiten und Lösungen auf.

Sie erfahren wie Sie gezielt, erfolgreich und zu einem realistischen Preis, den richtigen Partner für einen Kauf oder eine Beteiligung finden.

Begleitet von konkreten Beispielen aus der Praxis wird der Gang eines Nachfolge-Projekts mit den üblichen Abläufen und Teilschritten nachvollzogen. Dabei erfahren Sie die jeweils typischen Problemstellungen, Fallstricke und Lösungswege. Die Darstellung ist an den Bedürfnissen von Agrarunternehmen, aller Rechtsformen, orientiert.



Nutzen Sie die Expertise eines erfahrenen Spezialisten zu Ihrem Vorteil.

INHALT/PROGRAMM

- * WANN ist der richtige Zeitpunkt?
- * WARUM will ich das Unternehmen abgeben?
- * WER ist der „richtige“ Übernehmer?
- * WAS muss ich WIE vorbereiten
- * WO und WIE finden sie den passenden Käufer, Beteiligungspartner oder Nachfolger?
- * WELCHE Phasen und ToDo's in der Unternehmensübergabe, -verkauf und -beteiligung sind zu beachten?
- * WIE ist der Ablauf einer Unternehmensnachfolge? und ToDo's von Übergabender und Nachfolger sowie interessante Zahlen zur Nachfolge.
- * WEN muss ich wann miteinbeziehen?
- * WIE kann ein möglicher Vertrag aussehen?
- * WIE erziele ich den höchsten Preis/ Beteiligungssumme für meine Firma?
- * WAS mache ich danach?



Informationen für Praktiker und Umsetzer